



	reifenboerse.de	TROST Reifenportal	gettygo.de
<b>Welche Kosten entstehen Werkstätten für die Nutzung des Portals?</b>	Keine	Keine Gebühren.	Keine. Die Nutzung von Gettygo ist kostenlos - keine Nutzungsgebühren, keine Auftragsgebühren.
<b>Wie hoch sind die Versandkosten?</b>	Anbieter liefern versandkostenfrei ab 2 Stück.	Ab dem 1. Reifen für Pkw kostenfrei, ab zwei Reifen für Lkw kostenfrei innerhalb Deutschlands und seit 01.09.2014 auch innerhalb Österreichs.	Keine Versandkosten, Gettygo liefert frachtfrei ab 1 Stück. (Ausnahme LKW ab 17,5 Zoll)
<b>Wie lang ist die Lieferzeit?</b>	Im Regelfall ist die Ware werktags nach max. 48 Stunden beim Kunden. Die Lieferzeit ist aber abhängig vom Bestellzeitpunkt, der Auslastung des Anbieters, Witterungsverhältnissen etc.	24 bis 48 Stunden	Die Lieferung erfolgt in der Regel innerhalb von 24 Stunden bis 48 Stunden, wird aber bei der Artikelauswahl für jeden Lieferanten individuell berechnet und in Abhängigkeit vom PLZ-Gebiet des Kunden angegeben. Zusätzlich bekommt der Besteller den Logistik-Dienstleister des Lieferanten angezeigt, sodass er sich anhand seiner Erfahrungswerte auf die Tageszeit einstellen kann, an dem er auf der Route des Paketdiensts liegt.
<b>Gibt es eine Zentralfakturierung?</b>	Klares Nein, unsere Kunden fordern Bestpreise. Mit Zentralfakturierung wäre keine Preisführerschaft möglich.	Ja	Ja, Gettygo-Kunden erhalten Sammelrechnungen, unabhängig davon, bei welchen Händlern die Bestellungen getätigt wurden.
<b>Service: online, telefonisch, persönlich</b>	Online per Kontaktformular. Wir rufen kostenfrei zurück.	online, telefonisch, über das TROST-Verkaufshaus oder persönlich über den TROST-Außendienst	Bei Gettygo hat jeder Kunde einen persönlichen Ansprechpartner für alle Bestellungen und Fragen rund um den Reifenkauf. Für technische Fragen gibt es einen speziellen Service-Center. Per Rückruf-Funktion kann sich der Kunde auch zurückrufen lassen.
<b>Hat Ihre Website einen Beratungsmodus für das Kundengespräch?</b>	Ja, inkl. Ertragsanzeigefür den Verkäufer.	Ja, die sogenannte „Thekenansicht“ mit drei verschiedenen individuellen hinterlegten Aufschlägen in Prozent und Euro, welche die Werkstatt individuell einstellen kann.	Ja, es kann je nach Gesprächssituation mit einem Klick direkt zwischen der Ansicht Kundenberatung (inkl. eigener hinterlegter VK-Kalkulation) und Einkauf gewechselt werden. Das individuelle Angebot mit allen Informationen und mit eigenem Logo kann zudem als PDF verschickt oder ausgedruckt werden. Die folgende Bestellung erfolgt per Klick direkt aus dem gespeicherten Angebot.
<b>Gibt es bei Ihnen auch Felgen?</b>	Ja, sowohl Stahl- als auch Aluräder inklusive Gutachten.	Ja, Stahlfelgen können über den repdoc-Teilekatalog und Alufelgen über den Alufelgenkonfigurator herausgesucht und bestellt werden.	Ja. Über den Felgenkonfigurator können diese optisch am Fahrzeug verglichen werden. Der Konfigurator ermöglicht den Vergleich von Alu- und Stahlfelgen sowie Stahl- und Alukomplettträgern mit jeweils einem Klick.
<b>Gibt es bei Ihnen auch Komplettträder?</b>	Komplettträder sind konfigurierbar im Kundenangebot. Die Bestellung erfolgt dann meist bei unterschiedlichen Anbietern von Reifen und Rädern und der Käufer montiert selbst.	Aktuell nicht, ist geplant.	Ja, über den Felgenkonfigurator können sowohl Stahl- als auch Alukomplettträder fertig vormontiert bestellt werden.
<b>Vertreiben Sie auch andere Produkte als Räder / Reifen?</b>	Nein. Wir haben uns auf Reifen und Räder spezialisiert.	Ja, in repdoc findet man alles rund ums Auto.	Reifen und Räder sind unsere Kernkompetenz.
<b>Welche?</b>	Andere Artikel eignen sich unserer Einschätzung nach nicht für das Portalgeschäft (Umtausch, Warenrücknahme, tägliche Belieferung etc.)	Verschleißteile aller Art wie z.B. Tuning, Beleuchtung, Gelenkwellen, Federn, Stoßdämpfer, Bremsenteile, Filter, NFZ-Teile uvm. Zubehör, wie z.B. Navigationsgeräte, Radios, Schlaggewichte, Ventile, RDKS-Systeme uvm.	Mit dem selben Service wie für Reifen, können über die Plattform aus einem Bestand von mehr als 650.000 Artikeln auch Kfz-Teile bezogen werden. Über den Kooperationspartner Allianz kann zusätzlich zum Reifenkauf eine Reifenversicherung schon ab 1,50 € / Jahr abgeschlossen werden. Mit dem neuen B2C-Shop von GETTYGO kann nach dem Baukastenprinzip ein individueller Shop mit flexiblem Layout in die bestehende Website der Firma integriert werden. Alternativ bietet GETTYGO auch die Erstellung einer Webpräsenz inklusive Shop an.
<b>Nehmen Sie auch Ware zurück?</b>	Grundsätzlich nehmen unsere Lieferanten gegen Wiedereinlagerungsgebühr auch Ware zurück. Wir empfehlen: Selbst wieder anbieten.	Ja, die Rücknahme ist kostenlos und es fallen keine Wiedereinlagerungsgebühren an.	Über die Plattform kann die Rückholung von Reifen nach Rücksprache mit dem Lieferanten ganz einfach elektronisch aus dem Shop heraus organisiert werden. Über den Marktplatz bietet GETTYGO allerdings eine kostenattraktive Alternative zur Rückholung.
<b>Gibt es eine Reifenbörse für Ihre Kunden?</b>	Ja, das Handeln mit Reifen unter Kollegen war bereits 2007 eine der wesentlichen Gründungsideen von reifenboerse.de.	Nein	
<b>RDKS: welche Produkte?</b>	Das Thema RDKS ist komplex und und es gibt noch nicht genügend verlässliche Informationen, um es im Portal anzubieten. Sicher ist: RDKS wird den Markt verändern.	TROST bietet zum Thema RDKS alles was der Markt ganz aktuell benötigt: Von OE Sensoren, Universalsensoren über Diagnosegeräte bis hin zu umfangreichen Schulungen und Trainings zum Thema RDKS.	Über das integrierte Kfz-Teile-Sortiment können Sensoren als direkte oder indirekte Systeme einzeln bestellt werden. Daneben sind bei GETTYGO natürlich auch Komplettträder mit RDKS-System erhältlich.
<b>Alleinstellungsmerkmal</b>	keine Angaben	Durch die kostenlose Rücknahme von Reifen und den kostenlosen Versand schon ab dem ersten Pkw-Reifen innerhalb Deutschlands und Österreichs, sowie die persönliche Betreuung und angebotenen Dienstleistungen bietet TROST einen Rund-um-Sorglos-Service der im Markt einmalig ist.	<ul style="list-style-type: none"> <li>- GETTYGO liefert Reifen frachtfrei ab 1 Stück</li> <li>- Über die Zentralfakturierung benötigt der Kunde nur ein SEPA-Mandat</li> <li>- Intelligent durchdachte Suchfunktionen (bspw. COC-Suche)</li> <li>- Motorradreifen-Konfigurator inkl. Freigabedokumente,</li> <li>- Felgenkonfigurator mit Felgengutachten inkl. Kurzgutachten</li> <li>- B2C-Kundenlösung für den professionellem Auftritt gegenüber Endkunden</li> <li>- GLS-versandlösung für vollwertige und professionelle Verkaufslösung</li> <li>- Bestand von über 650.000 Kfz-Teilen mit intelligenten Suchfunktionen</li> </ul>
<b>Anzahl registrierte Kunden</b>		ca. 25.000	Bei GETTYGO sind 18.000 Kunden registriert (Stand September 2014).



	tyre24.de	tyremotive.de
<b>Welche Kosten entstehen Werkstätten für die Nutzung des Portals?</b>	Ja, 22 Euro netto. Im Gegensatz zu vielen Wettbewerbern bieten wir unseren Kunden nicht nur einfach eine Vermittlungsplattform im B2B Bereich, sondern auch Sicherheit und zahlreiche Serviceleistungen wie beispielsweise den technischen Support an. Viele Fachleute aus der Branche stehen zur schnellen Beratung und Hilfestellung zur Verfügung.	0
<b>Wie hoch sind die Versandkosten?</b>	Die Versandkosten sind bei allen 553 Großhändlern/Lieferanten mit Standardbedingungen festgelegt und ab 2 Reifen frachtfrei. Im Ersatz- und Verschleißteilebereich ebenfalls bei 5,50 Euro bis 100 Euro Lieferwert, ab 100 Euro Lieferwert frachtfrei.	ab 2 Stück Frei Haus
<b>Wie lang ist die Lieferzeit?</b>	Paketversand zwischen 24-48 Stunden europaweit. Zudem können unsere Lieferanten fünf Sonderbelieferungen einrichten. Unsere Kunden können bundesweit noch am gleichen Tage die Reifen erhalten oder in einem PLZ Bereich diese selbst abholen. Ferner gibt es noch 3 Expressvarianten, die wir sukzessive einführen werden.	1-2 Tage
<b>Gibt es eine Zentralfakturierung?</b>	Nein, weil wir dann kein Marktplatz sind. Die Frage nach Zentralfaktura hinkt! Mit Zentralfaktura müssten wir uns mit Shopssystemen vergleichen und nicht mit Marktplätzen! Ein Portal mit Zentralfaktura ist nur ein Großhändler online!	Ja
<b>Service: online, telefonisch, persönlich</b>	Innerhalb 1 Stunde können wir im Bedarfsfall jeden Kunden in Europa persönlich besuchen! Hierzu steht ein Vertriebsteam von ca. 125 Mitarbeiter zur Verfügung. Dies ist nur ein kleiner Punkt! Jeder Lieferant wird persönlich besucht und jeden Tag wird an der Qualität gearbeitet. Hierzu steht ein über 30 köpfiges Team zur Verfügung. Tyre24 kennt jedes Lager, jede Logistik, Software und Verpackungsmaschine.	Ja
<b>Hat Ihre Website einen Beratungsmodus für das Kundengespräch?</b>	Ja! Mit einem Klick lassen sich die EK-Preise ausblenden, dem Kunden wird dann der kalkulierte Verkaufspreis angezeigt. Die Bildschirmansicht kann man dann zur Kundenberatung an der Theke nutzen, mit allen Informationen und Details zu den gewählten Reifen.	Ja
<b>Gibt es bei Ihnen auch Felgen?</b>	Ja und einen 3D-Felgen-Konfigurator, der eine wirklichkeitsnahe Simulation in neuer Dimension ermöglicht. Die Handhabung des neuen 3D-Konfigurators ist kundenfreundlich und funktioniert nahezu intuitiv. Wurde ein Fahrzeugtyp ausgewählt und die originalgetreue Fahrzeuglackierung des Herstellers festgelegt, geht es an die Räderauswahl. Hat der Kunde sich für eine Räderkombination entschieden, kann er sich die fertigen Fahrzeug-Radkombinationen in individuellen Hintergrundszenen anzeigen lassen. Die Szenen sind derart realistisch aufgebaut, dass diese sich sogar im Lack spiegeln und so der Eindruck entsteht, das Fahrzeug würde in der gewählten Umgebung stehen - nahezu fotorealistic. Auch die Detailtreue erreicht hierbei ein neuartiges Ausmaß, denn selbst Reifenbreite und Einpresstiefe werden dreidimensional maßstabsgetreu dargestellt.	Ja - wird sind auch Felgenhersteller
<b>Gibt es bei Ihnen auch Kompleträder?</b>	Aktuell nur Stahlkompleträder, aber mit Einführung des neuen 3D-Konfigurators ist die Basis geschaffen worden, künftig auch Kompleträder anbieten zu können.	Ja
<b>Vertreiben Sie auch andere Produkte als Räder / Reifen?</b>	Ja	Ja
<b>Welche?</b>	Unser Ziel ist es, den gesamten europäischen Markt zu spiegeln. Mit der neuen Version der Tyre24-Seite wurde das Produktportfolio um das Sortiment KFZ-Verschleißteile erweitert. Somit umfasst das Angebot der Tyre24 Plattform neben Reifen, Rädern, Werkstattzubehör nun auch eine Auswahl von mehreren Tausend KFZ-Ersatzteilen. Zudem bieten wir mit der TCS Reifenversicherung einen zusätzlichen Service auf unserer Plattform an, den Sie an ihre Endkunden weitergeben können. Die Versicherung kann jeweils für eine Bestellmenge von zwei oder vier neuen Reifen abgeschlossen werden.	Öle, Radschrauben etc.
<b>Nehmen Sie auch Ware zurück?</b>	Zu Standardbedingungen nehmen die einzelnen Lieferanten die Ware auch zurück, aber sie können diese auch im Tyre24 Marktplatz wieder verkaufen. Mit dem Marktplatz haben wir eine einfache Möglichkeit geschaffen, dass alle teilnehmenden Händler ebenfalls Reifen auf der Plattform anbieten können! Alle angeschlossenen Händler können ihre Reifen somit auf dem Marktplatz allen aktiven und kaufenden Tyre24-Händlern anbieten und somit unter anderem Überbestände abbauen und ihr Lager bereinigen. Das ganze funktioniert effizient und vorerst kostenlos.	Ja
<b>Gibt es eine Reifenbörse für Ihre Kunden?</b>	Die Situation kennen viele Reifenhändler: Es werden Reifen falsch bestellt oder der Kunde holt die Reifen nicht ab. Da die Rückholkosten im Vergleich zu dem tatsächlichen Warenwert oftmals sehr teuer sind, entstehen nach jeder Saison oft unnötige Lagerbestände. Die B2B-Plattform Tyre24 hat deshalb eine Möglichkeit geschaffen, damit auch Einzelhändler Reifen einem größeren Publikum anbieten können, um so ihr Lager zu bereinigen. „Marktplatz“ nennt sich das dazugehörige Tool in der Plattform, das jedem Händlerkunden zur Verfügung steht. Der komplette Kundenkreis von Tyre24, also rund 20.000 aktive Händler können auf dieses Angebot im Rahmen von „Marktplatz“ zugreifen. Das günstigste Angebot im „Marktplatz“ erscheint außerdem in der „Profisuche“, vorausgesetzt es handelt sich um mindestens vier Reifen. Das Onlinestellen gestaltet sich einfach, die Lieferbedingungen sind standardisiert. Das Angebot bleibt jeweils 14 Tage gültig, Verlängerung ist möglich.	Nein
<b>RDKS: welche Produkte?</b>	RDKS kann man bei uns dazu kaufen. Aus Sicht eines Marktplatzes ist RDKS aber noch nicht im Wettbewerb vergleichbar zu zeigen. Sobald es mehr Anbieter/Lieferanten gibt, werden wir etwas kurzfristig implementieren.	OE und alle Aftersales System
<b>Alleinstellungsmerkmal</b>	Wir spiegeln den europäischen Markt. Tyre24 hat sich von einem Plattformbetreiber zu einem globalen IT-Unternehmen mit knapp 300 Mitarbeitern entwickelt. Dieses gesammelte Know-How nutzen wir jeden Tag, um unseren Kunden die größtmögliche Produktauswahl und einen perfekten Service zu bieten. Zudem entwickeln wir ständig neue fortschrittliche Software für unsere Kunden und nicht für uns. Deshalb sind wir auf Branchenmessen wie der Reifenmesse vertreten, um neue Produkte unseren Kunden vorzustellen und eine direkte Rückmeldung zu bekommen. Wie zum Beispiel das TAB1. Was die Branche schon seit Jahren fordert, um den Handel wieder zum Kunden zu bringen, ermöglicht jetzt Tyre24. Als tragbarer Point of Sale kann mit dem TAB1 individuell, ortsunabhängig, also zum Beispiel auch direkt am Fahrzeug des Kunden beraten werden. Der passende Reifen, die passende Felge oder eben beides ausgewählt kann auf dem Tablet begutachtet werden. So lässt sich mit dem integrierten 3D-Felgenkonfigurator das Auto des Kunden dreidimensional und in der Originalfarbe darstellen, und zwar inklusive der jeweils ausgewählten Felgen in der gewünschten Zollgröße und Einpresstiefe. Vorteil für den Anwender ist nicht nur die Mobilität des Geräts, sondern auch seine hohe Bildqualität.	Felgenhersteller und Komplettadmontage / TPMS Datenbank / 3D Konfigurator
<b>Anzahl registrierte Kunden</b>	Europaweit mehr als 40.000 Händler und mehr als 800 Schnittstellen zu Lieferanten. Dies bedeutet eine absolute Markttransparenz.	> 10000 in der EU



	www.autoreifenonline.de, www.autoreifenonline.at, www.autoreifenonline.ch	kaguma.com	reifensystem.de
<b>Welche Kosten entstehen Werkstätten für die Nutzung des Portals?</b>	keine	Die Nutzung der Kaguma Reifen- und Service-Plattform ist kostenlos.	Die Nutzung ist kostenlos.
<b>Wie hoch sind die Versandkosten?</b>	Reifen: PKW, LLKW, Offroad, LKW, ab 2 Stk. frachtfrei - Motorradreifen ab 1 Stk. frachtfrei	Die Versandkosten betragen pauschal 4 €. Ab einem Einkauf von zwei Reifen oder Felgen ist die Ware frachtfrei.	Die Versandkosten sind je nach Anbieter verschieden. Größtenteils sind die Versandkosten ab Stück frachtfrei. Ausnahmen sind LKW Reifen
<b>Wie lang ist die Lieferzeit?</b>	Kurze Lieferzeiten: Standard innerhalb 24 Std., auch Express-Lieferung möglich		In der Regel zwischen 24 - 48h.
<b>Gibt es eine Zentralfakturierung?</b>	Ja	Ja (Einzel- oder Sammelrechnung)	Ja, das ist ein Hauptbestandteil unserer Plattform.
<b>Service: online, telefonisch, persönlich</b>	Online: ja, Telefonisch: ja	Das Kaguma Service-Team ist über ein Online-Kontakt-Fomular, per Email sowie telefonisch über den kostenlosen Rückruf-Service Montag bis Freitag von 8 bis 18 Uhr erreichbar. Für einen persönlichen Kontakt steht der Kaguma Außendienst gerne zur Verfügung.	Unsere Servicehotline ist telefonisch als auch online jederzeit erreichbar.
<b>Hat Ihre Website einen Beratungsmodus für das Kundengespräch?</b>	Nein	Ja, es gibt einen Beratungsmodus auf der Kaguma Reifen- und Service-Plattform. Dieser nennt sich Angebots-Tool. Dieser Bereich auf der Plattform kann durch jeden Kaguma Kunden einfach und schnell individuell angepasst werden. D. h. der Kaguma Kunde kann sein eigenes Logo sowie seine Preise bzw. Aufschläge hinterlegen und so diesen Bereich zur Beratung seiner Kunden nutzen. Im Anschluss kann er hieraus seinem Kunden ein entsprechendes Angebot ausdrucken.	Ja. Es besteht bei den den wichtigen Kategorien eine Beratungsansicht mit eigener Kalkulation zur Verfügung.
<b>Gibt es bei Ihnen auch Felgen?</b>	Ja	Ja	Ja. Alu- und Stahlfelgen befinden sich in unserem Angebot.
<b>Gibt es bei Ihnen auch Komplettträder?</b>	Ja, Spezialist für Komplettträder	Ja, diese können über einen Kompletttrad-Konfigurator schnell und einfach konfiguriert werden.	Momentan nicht. Wir überarbeiten gerade den Kompletttradsektor und unterziehen diesem einen Refresh, inkl. RDKS Infos.
<b>Vertreiben Sie auch andere Produkte als Räder / Reifen?</b>	Ja	Ja. Kaguma bietet seinen Kunden die Möglichkeit, beim Reifeneinkauf eine Reifenversicherung für diese abzuschließen. Zusätzlich ist es seit Kurzem auch möglich, Werkstattzubehör bei Kaguma zu bestellen.	Ja.
<b>Welche?</b>	Auswuchtgewichte, Ersatzteile, Motoröl, Sportfahrwerke, Katalysatoren, Schneeketten, Starterbatterien, Werkstattausstattung, Radkappen	Die Reifenversicherung kann für die gekauften Reifen über ein oder zwei Jahre abgeschlossen werden. Das Werkstattzubehör umfasst z.B. Schlaggewichte, Reifentüten, Montierpasten, Handschuhe oder Ventile.	Zubehör aller Art.
<b>Nehmen Sie auch Ware zurück?</b>	Ja	Ja, die Ware kann aufgrund eines Rücktrittgrundes zum einen durch die Kaguma Lieferanten zurückgenommen werden, zum anderen kann die Ware im Kaguma KUNDEN-Verkauf kostenlos und ohne versteckte Verkaufsgebühren eingestellt werden.	Direktrücknahme nein, Reifenbörse für Überbestände steht zur Verfügung.
<b>Gibt es eine Reifenbörse für Ihre Kunden?</b>	Nein	Ja, über den Kaguma KUNDEN-Verkauf kann Ware einfach und schnell auf der Kaguma Reifen- und Service-Plattform eingestellt werden. Für die Nutzung des Kaguma KUNDEN-Verkauf ist es nicht Voraussetzung kaufender Kunde bei Kaguma zu sein.	Ja, steht unseren Kunden zur Verfügung.
<b>RDKS: welche Produkte?</b>	Reifen und Komplettträder	keine Angaben	keine Angaben
<b>Alleinstellungsmerkmal</b>	Kostenlose Registrierung für Kunden, Vollsortimenter, international aufgestellt, attraktives Leistungs- und Servicepaket, unvergleichlich hohe Auswahl an Reifen, Komplettträgern, Kfz-Teilen und Zubehör zu günstigen Preisen; hohe Produkt-Verfügbarkeit, hohe Lieferfähigkeit, kurze Frei-Haus-Lieferzeiten	keine Angaben	keine Angaben
<b>Anzahl registrierte Kunden</b>	keine Angaben	keine Angaben	keine Angaben